

1. 授業の概要(ねらい)

◎本授業は、日本政策金融公庫が後援する「ビジネスプランコンテスト」に参加します。

春期同様、企業の最前線で活躍する若手経営者をゲスト講師として招き、最新の企業経営の具体的なかつ実践的な内容を踏まえ、以下の三点を学ぶことができます。

① ベンチャー企業の起業・育成

ベンチャー企業を自ら起業したり育成した経験を持つ現役経営者が講義することにより、企業経営についてだけでなく、起業や資金調達の方法など、ベンチャー企業に関する具体的で実践的な知識を学ぶことができます。

② 先端企業の現場で行われている実践・具体的手法

先端的な事業を営む企業の現役経営者が日々実践・経験しているマーケティングやファイナンスに関する知識を学び、通常の講義では得難い実践的で具体的な手法を学ぶことができます。

③ 将来の就職活動に向けて様々な業種に関する知識

特定の業種に縛られず、様々な業種の現役経営者が講義を担当することにより、将来自分がどのような業種に就職すれば良いかを考える上で、大いに参考になる知識を学ぶことができます。

以上の内容を学ぶために、本講義ではゲスト講師の講義を聴講するだけでなく、グループディスカッション、グループごとのプレゼンテーションなどを行います。そのため4回の授業を1セットとしています。すなわち、①経営者の講義→②課題に関するグループワーク(その1)→③課題に関するグループワーク(その2)→④グループごとのプレゼンテーションのローテーションで授業を行います。

なお、本講義は日本政策金融公庫などの協力を得て開講されます。

2. 授業の到達目標

- ① ビジネスプランコンテストに参加することで、事業経営に必要とされる実践的な企画力などを身につける。
- ② ゲスト講師の講義を通じて、最新の経営手法や企業の経営現場の実態を理解する。
- ③ グループディスカッションやグループごとのプレゼンテーションを通じて、自分の意見を的確に他人に伝えられるようにする。

3. 成績評価の方法および基準

(1)全員共通

- ① 各セットの最後に提出されるグループごとの発表内容(1回につき20点満点×3セット=60点)

- ② 期末試験(40点満点)

合計100点とし、所定の点を超えた場合は合格とします。

(2)ボーナス得点

以下に該当する場合はボーナス得点が付きまします。

- ① 班長…5点

※1回のみ、やむを得ない事情により途中で交代した場合は、新任の班長に加点。

- ② プレゼンテーション用資料の作成担当…5点

※各セットごと。

- ③ プレゼンテーション発表者…5点

※各セットごと。

- ④ アイデア担当

※各セットごと。

- ⑤ コンテストで好成績を修めたチームには、成績に応じてボーナス点を加算します。

4. 教科書・参考文献

教科書

授業内で指示します。

参考文献

授業内で指示します。

5. 準備学修の内容

事前学習:担当講師から出された課題にグループで取り組み、プレゼンテーションできるように準備してください。

事後学習:授業内容を踏まえ、担当講師から出された内容に基づきプレゼンテーションを作成してください。

6. その他履修上の注意事項

- ① グループワークを行います。グループ分けを第一回の授業の際に行う予定なので、必ず参加してください。参加していない人は、以降の授業に参加できないことがあります。
- ② 欠席すると、同じグループの他の人たちに多大な迷惑がかかるので、欠席しないでください。
- ③ ゲスト講師の都合により、予告なしに内容・担当者が変更になることがあります。
- ④ グループワーク実施の際に、PCもしくはスマートフォン等の利用が必要になることがあるので、準備してください。

7. 授業内容

【第1回】

ガイダンス

- ①受講上の注意をします。
- ②チーム分けし、自己紹介などしてもらいます。
- ③第2回からの担当講師を紹介します。

【第2回】

担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優

内容:コンテスト準備(問題意識)① ビジネスプランコンテストの開催に向けて、内容や課題について説明した後、グループごとに企画を練ります。

【第3回】

担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優

内容:コンテスト準備(商品サービス)② 前回の企画を踏まえ、ビジネスプランについてグループディスカッションを行います。

- 【第4回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:コンテスト準備(顧客)③ 前回同様、ビジネスプランについてグループディスカッションを行います。特に、販売対象である顧客についてマーケティング等の観点からグループで検討します。
- 【第5回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:コンテスト準備(経営資源)④ ビジネスプランについてのグループディスカッションを踏まえ、コンテストに向けて準備します。特に、どのように経営資源を生かすかについてグループで検討します。
- 【第6回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:コンテスト準備(収支計画)⑤ ビジネスプランについてのグループディスカッションを踏まえ、コンテストに向けて準備します。特に、どのようにこれまで立ててきたプランが収益を上げることが可能か、グループで検討します。
- 【第7回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:コンテスト準備⑥ ビジネスプランについてのスライド作成などを行い、コンテストに向けて準備します。
- 【第8回】 担当講師:株式会社Zetton(名証セントレア上場)代表取締役社長 鈴木伸典氏(予定)
内容:外食産業の展開手法ならびに企画の立て方についての講義を受けます。
- 【第9回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:前回提示された課題についてディスカッションします。
- 【第10回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:前々回提示された課題についてディスカッションし、プレゼンテーション用スライドを作成します。
- 【第11回】 担当講師:株式会社Zetton代表取締役社長 鈴木伸典氏(予定)
内容:前2回でディスカッションした内容についてグループごとにプレゼンテーションし、内容について担当講師からのフィードバックをいただきます。その後、本セットについてまとめます。
- 【第12回】 ◎今回の授業はオンラインで行います。
担当講師:株式会社Classic代表取締役社長 萱場俊克氏(予定)
内容:飲食業、美容業など多角的な事業展開とその根底にある経営理念について講義を受けます。
- 【第13回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:前回提示された課題についてグループごとにディスカッションします。
- 【第14回】 担当講師:社会人教育振興財団 熊谷功吉氏(予定)・磯山優
内容:前々回提示された課題についてディスカッションし、プレゼンテーション用スライドを作成します。
- 【第15回】 担当講師:株式会社Classic代表取締役社長 萱場俊克氏(予定)
内容:前2回でディスカッションした内容についてグループごとにプレゼンテーションし、内容について担当講師からのフィードバックをいただきます。その後、本セットについてまとめます。